



ORDER-TO-CASH



FINANCIAL MANAGEMENT SERVICES

De trend op gebied van Order-to-Cash is digitalisering, automatisering en robotisering.

Optimalisatie van uw Order-to-Cash processen leidt tot een betere cashflow, efficiëntie en beheersing van uw werkkapitaal.

KRIJG UW WERKKAPITAAL ONDER CONTROLE

U groeit met uw organisatie. Als ondernemer weet u als geen ander dat u daarvoor moet kunnen vertrouwen op voldoende werkkapitaal. Hoe is dit in uw organisatie geregeld? Heeft u voldoende werkkapitaal beschikbaar of zit uw geld vast bij uw klanten? En heeft u voldoende inzicht in uw debiteurenpositie?

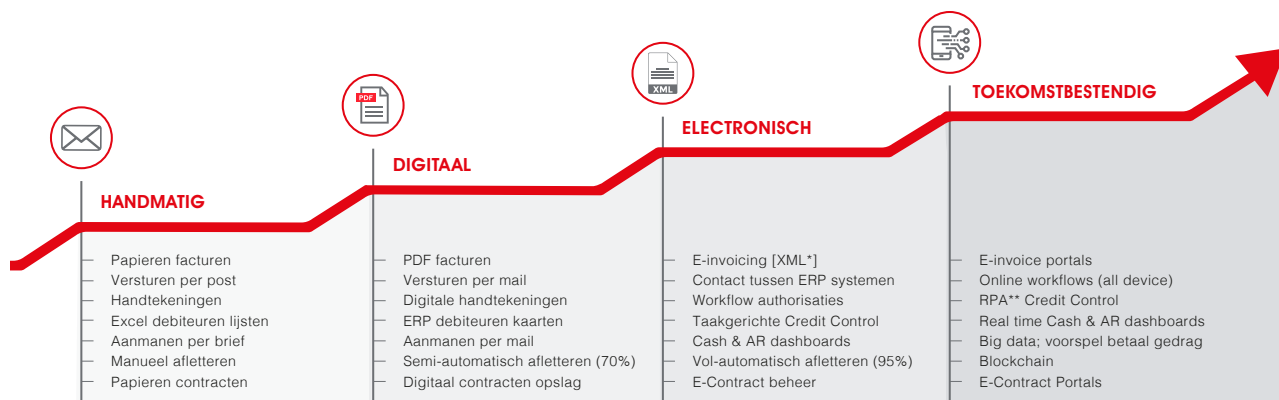
Wellicht herkent u zich in onderstaande zaken:

- Uw financiële afdeling werkt niet efficiënt, is veel tijd kwijt aan het handmatig verwerken van facturen, data wordt vaak dubbel ingevoerd en er zijn dubbele controlemomenten;
- Te hoog aantal disputen;
- Andere interne processen die van invloed zijn op uw Order-to-Cash proces, zoals creditering- en retournering processen, PO-matching en kredietlimieten verlopen niet optimaal;
- Uw managementinformatie verschaft onvoldoende informatie over o.a. DSO, achterstallige betalingen en betalingsgedrag om hier actief op te kunnen sturen;
- U gebruikt een papieren archief voor contracten en facturen.

Een geoptimaliseerd Order-to-Cash (O2C) proces helpt u de bovenstaande situaties zo goed mogelijk te beheersen.

WAT WE VOOR UW ORGANISATIE KUNNEN BETEKENEN

Financial Management Services (FMS) richt zich op het onderzoeken, verbeteren, vereenvoudigen, en/of veranderen van bedrijfsprocessen door een unieke combinatie van kwantitatieve analyses en observaties uit de praktijk. TriFinance onderscheidt verschillende fases binnen het Order-to-Cash proces met de focus op uw Customer-to-Cash (C2C) proces, waarin uw organisatie zich kan bevinden:



BENT U AL KLAAR VOOR DE TOEKOMST?

In welke fase u zich ook bevindt: het onafhankelijke advies van Financial Management Services biedt u de beste oplossing aan dankzij onze inhoudelijke vakkennis in IT & Finance. Dit advies is gericht op het verbeteren van uw cashflow door het optimaliseren en digitaliseren van uw Facturatie, Credit Management, Interne Credit- en Risicomanagement processen en Contract en Claim Management. Dit noemen wij **Customer-to-Cash Optimizing**.

TriFinance kent de relevante softwareleveranciers in de markt goed. We hebben daardoor inzicht in de functionaliteit, kwaliteit, gebruiksvriendelijkheid en prijs van de diverse beschikbare software en blijven up-to-date. Hierdoor kunnen we u onafhankelijk advies geven, op basis van uw gestelde randvoorwaarden, situatie en passend bij uw business.

EEN TOEKOMSTBESTENDIG CUSTOMER-TO-CASH PROCES

Door uw customer-to-cash proces toekomstbestendig te maken, optimaliseert u niet alleen uw cashflow en werkkapitaal, maar draagt u ook bij aan de groei, ontwikkeling en continuïteit van uw organisatie. Wat houdt dit concreet in?

- ✓ U verkort de doorlooptijd van uw facturatie en voorkomt manuele fouten door gebruik te maken van E-invoicing (XML);
- ✓ U voldoet aan de nieuwe wet- en regelgeving voor factureren naar de overheid (per april 2019 bent u verplicht XML facturen te sturen);
- ✓ U automatiseert uw bankmutaties en laat uw inkomende bankbetalingen zonder tussenkomst van mensen elektronisch afletteren en verwerken;
- ✓ U bent in control over uw inkomende cash; u bewaakt nauwlettend uw actuele debiteurenstanden, onderhanden werk positie, ouderdom, DSO's en disputen en stuurt bij wanneer dit nodig is;
- ✓ Efficiënt werken: Credit Management tooling werkt voor u als een extra medewerker en neemt manuele acties uit handen zoals het opstellen van openstaande postenlijst, ouderdomsanalyse en betalingsherinneringen;
- ✓ U optimaliseert en borgt uw complexe processen; zoals het beheren van kredietlimieten, crediterings- en retourprocedures en behoudt overzicht en controle over risico's, afschrijvingen en omzetting;
- ✓ U richt uw Contract en Claim Management goed in; beheert uw contracten en afspraken zodat u transparant en zorgvuldig kunt communiceren met uw belangrijkste klanten;
- ✓ U bespaart kosten; door sneller te incasseren bespaart u rentederving, tijd en middelen.

FURTHERING PEOPLE FOR BETTER PERFORMANCE IN DO-HOW

De internationale netwerkorganisatie TriFinance biedt u pragmatische, hands-on consultancy in Finance & Advisory aan. We zijn een vlakke netwerkorganisatie. Vlak omdat we geloven in ondernemerschap en open communicatie en niet in hiërarchie. Een netwerk, omdat we zo snel nieuwe verbindingen kunnen leggen en kennis kunnen delen en aanbieden. Bij TriFinance zijn we ervan overtuigd dat we hierdoor de hoogste kwaliteit bereiken en we op maat gemaakte oplossingen aan onze klanten bieden.

Neem
contact op
Bel 020-580 03 30
of mail
fms@trifinance.nl

TriFinance Amsterdam
Teleportboulevard 110
1043 EJ Amsterdam
+31 (0)20 580 0330
info@trifinance.nl

TriFinance Rotterdam
Stationsplein1
3331 LL Zwijndrecht
+31 (0)88 022 7000
info@trifinance.nl

FINANCIAL
MANAGEMENT SERVICES

TriFinance
BEYOND ADVISORY